

Firma **Paks'd** specjalizująca się w sprzedaży, projektowaniu, produkcji, montażu i uruchamianiu urządzeń i komponentów dla takich gałęzi przemysłu jak: energetyczny, górniczy, hutniczy, motoryzacyjny, spożywczy i inne, zatrudni na stanowisko:



## Inżynier – Specjalista ds. Sprzedaży

Miejsce pracy: Tychy

### Opis stanowiska:

- Pozyskiwanie nowych klientów,
- Budowanie długotrwałych relacji z klientami,
- Rozwijanie rynku odbiorców na podległym obszarze,
- Przygotowywanie ofert i rozwiązań techniczno - cenowych,
- Prowadzenie negocjacji handlowych i doradztwo techniczne,
- Monitoring rynku,
- Wystawianie faktur, dokumentów magazynowych, itp.

### Wymagania:

- Mile widziane doświadczenie w sprzedaży urządzeń technicznych lub asortymentu z obszaru hydrauliki siłowej/pneumatyki w obszarze B2B oraz doświadczenie w pracy z klientem,
- Wykształcenie wyższe techniczne,
- Umiejętność utrzymywania długofalowych relacji biznesowych z klientami,
- Wysoko rozwinięte umiejętności interpersonalne,
- Inżynier ds. sprzedaży powinien także cechować się, m.in.: komunikatywnością, dyspozycyjnością, operatywnością i dynamizmem w działaniu, swobodą w nawiązywaniu kontaktów biznesowych oraz analitycznym myśleniem.

### Oferujemy:

- Współpracę w oparciu o umowę o pracę,
- System premiowy, nagrody roczne,
- Narzędzia pracy (laptop, telefon, samochód służbowy),
- Szkolenia wewnętrzne/zewnętrzne.

**Aplikacje ( CV ) prosimy przesyłać na adres : [kmarkowski@paksd.com.pl](mailto:kmarkowski@paksd.com.pl)**

